

■ На полях весенних

Начало положил «Батяка»

В минувшую субботу после обеда ОАО «Хатьковцы» начало сев яровых зерновых культур с проведения красивого и колоритного обряда «Засевки». В этот день на поле под названием «Березняк» было засеяно 6 гектаров ячменя сорта «Батяка». Дал старт весенней страде в хозяйстве механизатор Валерий Галаньков на комбайне «Джон Дир» с посевным агрегатом «Гаспардо».

Идея провести красивый народный обряд в своем хозяйстве принадлежит его руководителю Александру Жилинскому и заместителю Марии Баклажец. — Прежде всего, урожай зависит от того, как относятся к земле хлеборобы. Будет земля возделываться с любовью и заботой — отблагодарит сполна. Так было у наших предков, так есть у нас, так будет у наших потомков, — сказал, обращаясь к своим работникам, Александр Чеславович.

На праздник были приглашены священнослужители — отец Сергей и ксендз Юрий. Вместе с ними помолились присутствующие о том, чтобы брошенные в землю семена дали дружные всходы, чтобы не обрушились на них ненастья, чтобы дали они по осени богатый урожай. Батюшка и ксендз окропили святой водой зерна и технику, а механизаторы получили благословение на проведение посевной кампании.

Затем приступили непосредственно к обряду. Женщина в народном костюме на небольшом участке вспаханного поля по старинке посеяла зерно, разбрасывая его горстью из сита. В это время чудесным образом и солнце светило, и дождик накрапывал. Погода показала хорошее начало нынешнему земледельческому сезону. Праздничное настроение также создавали прекрасные песни и стихи, исполненные работниками Лапеницкого и Рупейковского учреждений культуры.

К слову, яровой клин в ОАО «Хатьковцы» составляет 1 675 гектаров. Из них 670 гектаров — ранних яровых зерновых.

Светлана КУХАРЕВА.



Кредит быстро и выгодно — это реально?

Три года назад на рынке банковских услуг появился новый игрок — «АвтоТрейдЛизинг». В Минске компания уже успела громко заявить о себе. А теперь филиал открылся и в городе Волковыск.

Мы пообщались с Натальей Руденко, директором «АвтоТрейдЛизинг».



— Чем выделяется Ваша компания среди конкурентов?

— Сегодня в банках довольно высокие процентные ставки на потребительские кредиты. От 31% годовых и выше. При этом существуют различные скрытые платежи, обналичивание, оплата за открытие счета, ежемесячное обслуживание и прочие услуги, которые сказываются на состоянии кошелька клиента. Полная процентная ставка может доходить до 40–60% годовых. Согласитесь, это очень дорого. В компании «АвтоТрейдЛизинг» процентная ставка по кредитам гораздо ниже — от 19,8% в год без скрытых дополнительных платежей.

Это открывает широкие возможности для наших клиентов. У многих банков очень неудобные условия кредитования. Например, представьте ситуацию: пару лет или год назад человек взял крупный кредит в банке под высокую процентную ставку. И гасит эти огромные проценты, оставляя сам долг неизменным. Большинство коммерческих банков выдают кредиты, при которых клиент несколько лет гасит только проценты,

без погашения основного долга. В итоге клиент, платя кредит в банке несколько лет, остается должен банку столько же денег, сколько и брал первоначально. Получается замкнутый круг.

И тогда человек приходит в «АвтоТрейдЛизинг». Наша компания готова выкупить данную кредитную задолженность под небольшой процент, тем самым сэкономив деньги и время клиента.

— Вы упомянули про различные скрытые выплаты. Именно поэтому многие люди опасаются брать кредиты. Обоснованы ли эти страхи по отношению к «АвтоТрейдЛизинг»?

— Абсолютно нет. Отношения с клиентом целиком и полностью прозрачны. Нет скрытых платежей, а все непонятные моменты квалифицированные специалисты «АвтоТрейдЛизинг» доходчиво объясняют.

— Какие преимущества у «АвтоТрейдЛизинг»?

— Наше главное преимущество — подход к клиентам. Мы стремимся сделать так, чтобы ни один человек не остался разочарованным в сотрудничестве с нами. Кредиты предоставляются без поручителей, тем самым экономя время наших клиентов. И что немаловажно — без залога. Такие условия подойдут

и бизнесменам на развитие бизнеса, и молодой семье найти недостающую сумму на покупку квартиры или машины. Можно без проблем сделать подарок близкому человеку, либо просто хорошо провести отпуск.

— Что необходимо, чтобы у Вас получить кредит до 35 000 рублей?

— От клиента необходимо только паспорт и справка о его заработной плате за последние три месяца работы либо получения его пенсии. Возраст кредитополучателей от 18 лет до 65 лет. Узнать решение о выдаче кредита можно в течение часа или, в крайних случаях, — на следующий день. Получение денежных средств осуществляется при подписании у нас кредитного договора, день в день. Наши клиенты имеют возможность досрочного погашения кредитов.

— Известно, что в период высокой конкуренции многие компании проводят различные акции. Планируете ли Вы что-то подобное в ближайшее время?

— Не только планируем, но уже и проводим. Мы запустили в оборот подарочные сертификаты на кредит. Каждый клиент, который оформит у нас кредит на минимальную сумму 1500 рублей, получит в подарок 100 рублей на следующий кредит в нашей компании. Он может подарить этот сертификат своему другу или прийти к нам снова, не важно. Главное, что к следующему кредиту мы подарим ему 100 рублей! Так что не пропустите, будем вас ждать.

Мы гарантируем индивидуальный подход к каждому клиенту!

Справки по телефону: 8-029-888-3-222
www.atlizing.by

УНП 192307054
ООО «АвтоТрейдЛизинг»

■ День внутренних войск МВД РБ

День внутренних войск отмечен в нашей стране в минувшую субботу. В Волковыске, как мы знаем, дислоцируется 3-й отдельный стрелковый батальон в/ч 7404. Бригада, в состав которой он входит, принимала участие в боях Великой Отечественной войны и ликвидации бандформирований в непростое военное время. В наши дни ее представители участвуют в различных патриотических и культурных мероприятиях: буквально на прошлой неделе, как мы писали, оркестр из в/ч 7404 выступал на праздновании Дня Конституции. Но главные задачи бригады внутренних войск в течение почти столетия остались неизменными. По поводу праздника мы задали несколько вопросов командиру 3-го стрелкового батальона в/ч 7404 подполковнику Юрию ЛЕВЧУКУ.

— Юрий Петрович, с чем подошел к празднику личный состав батальона?

— Самое главное, что задачи службы выполняются успешно, а к ним относятся, напомним, охрана исправительных учреждений, обеспечение надзора и конвоирования осужденных. За последние два года у нас не допущено преступлений и чрезвычайных происшествий. В первую очередь это достигнуто благодаря личному и командному составу, а это хороший, сработавшийся коллектив. Успех командира батальона зависит от успеха подчиненных, и наоборот. Это взаимосвязано, и в центре нашей работы — военнослужащий, условия, которые созданы для его службы. Здесь необходимо выразить признательность председателю райисполкома Михаилу Ситько, начальнику ИК-11 Виктору Дубровке, директору РУПП «Одиннадцать» Юрию Курдюку, которые оказывают большую помощь в совершенствовании инфраструктуры военного городка, создании нормальных бытовых условий для военнослужащих.

— Служба у бойцов нелегка в психологическом плане, и для того, чтобы она проходила успешно, большое значение имеет поддержание благоприятного морально-психологического климата в подразделении. Что делается в этом направлении?

— Серьезную работу проводит психолог батальона Татьяна Мачек, к которой обращаются не только военнослужащие, но и их жены, родители. А за организационные мероприятия, направленные на информационно-пропагандистскую, воспитательную работу, в том числе и поддержание морально-психологической устойчивости, отвечает заместитель командира батальона по идеологической работе майор Вячеслав Строк. Он старается внести разнообразие в проведение занятий, использует различные формы и методы. Нам постоянно идут на встречу и приезжают проводить занятия представители идеологического актива района, органов внутренних дел и другие профессионалы.

Опыт, за который благодарят



Работа направлена на профилактику правонарушений среди личного состава. А как мы знаем, зачастую такие правонарушения случаются из-за проблем в жизни военнослужащего — в семье, дома. И чтобы этого не было, психолог должен найти подход, своевременно поговорить с человеком, спросить, как дела. Если все нормально — человек хорошо несет службу. Это можно определить даже по простым признакам: если военнослужащий пришел нестрессованный, в грязной неопрятной форме — значит, в семье проблемы.

Но о том, что в нашем коллективе благоприятный моральный климат и людям нравится служить в правоохранительных органах, можно судить даже по тем, кто ушел из батальона: они идут служить дальше в милицию, Следственный комитет. А здесь получают первоначальный опыт. И везде, где бы они ни служили потом, когда с ними беседеешь — все благодарят за этот опыт, за подготовку, полученную в нашем батальоне. Это тоже можно считать успехом командования, офицеров, начальников групп, командиров взводов. Как пример: начальник группы специалистов-кинологов Александр Скаскевич просто болеет своей службой, постоянно совершенствует работу. И всегда у него есть новые интересные предложения, которые он старается реализовать.

— Текущий год в Беларуси объявлен Годом науки. Это нашло отражение во внутренних войсках?

— У нас приказом командующего объявлен год боевой подготовки. Это совершенствование знаний, навыков практического владения техникой и оружием. И дай Бог, чтобы наши техника и оружие использовались только на занятиях по боевой и огневой подготовке.

Беседовал
Олег АВИШТОЛЬ.